

De servidor público a montármelo por mi cuenta

He tenido el privilegio de desempeñar diversos “oficios jurídicos”. Tras licenciarme en Derecho, preparé las oposiciones “a judicaturas” para acceso a las carreras Judicial y Fiscal -entonces eran dos vías distintas-, habiendo ejercido en ambas. Siendo juez superé también las oposiciones restringidas para “especialista en lo contencioso-administrativo”, estando destinado, antes de solicitar la excedencia voluntaria para trabajar como abogado, en las Salas de dicho orden jurisdiccional del Tribunal Superior de Justicia de Cataluña y de la Audiencia Nacional. Después de casi diez años en lo público me incorporé a un gran despacho durante dieciocho años, donde “me ficharon” como socio, hasta que, finalmente, emprendí el apasionante camino de ejercer como abogado autónomo, fundando mi propio despacho.

Santiago Milans del Bosch y Jordán de Urries

Fundador y socio codirector de Milans del Bosch & ITL, Abogados y Asesores Tributarios



• Juez y magistrado de órgano colegiado

Como juez, mi responsabilidad era administrar justicia imparcialmente. Tomaba decisiones basadas en la ley, los hechos presentados -probados- y los argumentos de las partes. Fue una etapa muy gratificante, ya que contribuí en la impartición de justicia y ayudé a resolver muchas controversias “controlando la legalidad de la actuación administrativa”.

La imparcialidad, la independencia y la ética son fundamentales para ejercer bien la profesión jurisdiccional y para que el ciudadano tenga confianza en la justicia. La experiencia me enseñó a escuchar -y leer- atentamente y a estudiar los casos con diligencia, yendo al caso concreto.

• Fiscal

Como fiscal, mi función era, sobre todo, representar a la sociedad en los procesos penales. Calificaba los hechos enjuiciados, proponía pruebas, argumentaba ante los tribunales y buscaba justicia para las víctimas y la sociedad en general. Esta experiencia me enseñó la importancia de la preparación meticulosa y la habilidad para persuadir. La integridad y la objetividad son esenciales para un fiscal. Esta experiencia me enseñó a investigar a fondo, presenta pruebas sólidas y buscar la verdad material.

• Socio en un gran despacho

Trabajar como socio en un bufete de abogados de renombre me brindó la oportunidad de colaborar con grandes compañeros en casos complejos y muy interesantes. Participé en litigios importantes, negociaciones comerciales y asesoramiento legal estratégico. Si trabajas en un gran despacho -donde la especialización es clave- y estás pensando en “cambiar de ritmo”, aprovecha las oportunidades de aprendizaje y construye relaciones sólidas con tus compañeros y clientes.

De servidor público a montármelo por mi cuenta

Santiago Milans del Bosch y Jordán de Urries

• Abogado autónomo

Decidir establecer mi propio despacho fue un paso emocionante pero desafiante y, con el tiempo, muy gratificante. Aquí hay algunos consejos para quienes desean seguir este camino:

1.Especialización

Identifica tus áreas de especialización. Enfócate en lo que te apasiona y domina ese campo. En un mundo con tanta normativa ya “no se lleva” ser abogado generalista; el cliente “exigente” pide especialización del abogado.

2.Espacio Físico

Elige cuidadosamente el lugar donde deseas establecer tu despacho (o donde recibirás a tus clientes). La ubicación puede marcar la diferencia. Considera tus necesidades y presupuesto.

3.Planificación financiera

Calcula tus gastos fijos (alquileres, sueldos, papelería, cuotas de RETA o de la Mutualidad, cuota del Colegio, etc.), pero no quieras empezar la casa por el tejado. Al inicio no es tontería comenzar en un “coworking”. También has de prever los ingresos; para ello has de establecer tarifas razonables como honorarios y, siempre que puedas, ahorrar para los “meses bajos” o momentos más difíciles, que llegan cuando menos te lo esperas (no quiero recordar lo mal que lo pasamos durante los ilegales estados de alarma por el COVID).

4.Marketing y Redes

Promociona tus servicios. Crea un sitio web profesional, utiliza las Redes Sociales (no es necesario que contrates a un Community Manager). La imagen que proyectas puede atraer o alejar a potenciales clientes.

5.Resiliencia

Surgirán problemas, habrá altibajos. Pero mantén la confianza en ti mismo, aprende de los errores y sigue adelante. Nada es imposible si no se lucha. Te ayudara a ello la Formación Continua: nunca dejes de aprender y de mantenerte al día con las últimas tendencias legales y jurisprudenciales.

La independencia y la capacidad de tomar decisiones propias han enriquecido mi carrera. Si estás considerando este camino, prepárate, mantén la pasión y nunca dejes de aprender. Con perseverancia y sabiduría, verás cómo tu proyecto crece y se convierte en una fuente de satisfacción y éxito.

DESCARGA LA GUÍA COMPLETA

ENLACE EN EL PRIMER
COMENTARIO



ESCANEA ESTE QR:



Consejos prácticos y
experiencias de expertos
para emprender como
Abogado Autónomo y
escalar tu firma al **siguiente**
nivel